

開催日時

東京会場
13:00~16:30

1/30火

過去300名以上が参加！不動産・賃貸会社様が注目するセミナー 住宅購入相談所立ち上げセミナー

講座内容
&スケジュール

東京会場 2018年1月30日(火) 株式会社 船井総合研究所 東京本社

講座

内容

第一講座

13:00
~13:40

不動産・賃貸会社が住宅購入相談所を立ち上げて
手数料6,000万円以上達成する方法

- ポイント① 今後需要が伸びる住宅購入相談所の市場分析と今後のマーケット動向とは!?
- ポイント② 住宅購入相談所ビジネスのカギは「マーケティング」と「建築紹介先開拓」にある!?
- ポイント③ 3カ月でOPEN、6カ月で単月黒字化させる戦略とは!?



株式会社船井総合研究所
不動産支援部 住宅購入相談所チーム チーフ経営コンサルタント 内田 知哉 (ウチダ トモヤ)

前職で培った企業支援のノウハウを生かし、財務の改善を意識したコンサルティング活動を行っている。存続できる強い企業づくりを目的として組織や販売力の強化指導にも力を入れている。ファイナンシャルプランナーの資格を生かし、工務店が開催するセミナーの外部講師としても多くの講演実績を持ち、現場レベルの支援活動を積極的に行っている。

第二講座

13:50
~14:40

異業種参入でも立ち上げ2年目で営業利益2,385万円を
達成できた秘訣

- ポイント① 専門知識なし、営業経験なしのパートでも月200万円の手数料を稼げた取り組みとは!?
- ポイント② 正社員1名、パート2名からスタートできる住宅購入相談所の魅力とは!?
- ポイント③ 立ち上げ2年目でラクラク営業利益2385万円達成できる具体的な取り組みとは!?



エムプランニング株式会社 代表取締役 岩佐 将典氏 (イワサ マサノリ)

株式会社ネオコーポレーション取締役社長、株式会社ネオオシ取締役社長、有限会社トリオエージェント取締役社長、その他4社の計7社の社長を務め、2社の執行役員を務める。異業種参入ではあるが、立ち上げ2年目で手数料売上6,000万円、営業利益2,385万円を達成。うちの相談窓口2店舗も出店。急成長中の会社である。

特別ゲスト講師

第三講座

14:50
~15:50

1店舗手数料6000万円営業利益2400万円!
全国40社の住宅購入相談所の成功事例を徹底解説

- ポイント① 専門知識なし、資格なし、営業経験なしのパートでも月200万円の手数料を稼ぐ育成方法とは!?
- ポイント② 月間20組以上!安定的に来店させ続けるマーケティング手法とは!?
- ポイント③ オープン3カ月までに建築紹介先20社以上提携する提携先開拓術とは!?



株式会社船井総合研究所
不動産支援部 住宅購入相談所チーム 山添 俊介 (ヤマゾエ シュンスケ)

新卒で船井総合研究所に入社。住宅購入相談所コンサルティングチームの初期メンバーとしてこの業界に従事。配属後は積極的に現場でお客様とOPEN準備に携わり、多くの住宅購入相談所の立ち上げを見届けている。住宅購入相談所のWEB集客による業績アップと新規立ち上げを専門としている。連絡のスピーディーさには定評がある「FPビジネス顧客倍増倶楽部」を運営、現在30名を超えるFPが参加している。

第四講座

16:00
~16:30

新規立ち上げで失敗しないために押さえておくべきこと

- ポイント① 不動産・賃貸会社が新規立ち上げ時に急成長するために押さえるべきセオリーとは!?
- ポイント② 不動産・賃貸会社が今すぐ取り組むべき理由とは!?
- ポイント③ 住宅購入相談所を立ち上げることによる既存事業とのシナジーとは!?

株式会社船井総合研究所
不動産支援部 住宅購入相談所チーム チーフ経営コンサルタント 内田 知哉

不動産会社・賃貸会社向け

初期投資200万円の

建築紹介手数料ビジネス

異業種 参入でも 実証済み

紹介する だけで

手数料

6,000万円

営業利益2,400万円セミナー

パートでOK! 宅建免許不要 専門知識不要

▶ 紹介ビジネスなので誰でもカンタン再現!
▶ パートでも月に手数料200万円稼げる!

▶ 本業でも人材が足りない!
▶ でも店員1名+パート2名だからスタートできた!

▶ 初期投資の負担が少なく
▶ 短期でラクに回収可能!
▶ 2年目で営業利益2,385万円達成!

エムプランニング株式会社
代表取締役 岩佐将典氏



WEBからもお申込みいただけます。

右記のQRコードを読み取りいただきwebページのお申込みフォームよりお申込みくださいませ。
セミナー情報をWEBページからもご覧いただけます。



主催

明日のグレードカンパニーを創る
Fundai Soken
株式会社 船井総合研究所
〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル

住宅購入相談所立ち上げセミナー(1月) お問い合わせNo.S026852
TEL.0120-964-000 平日9:30~17:30
FAX.0120-964-111 24時間対応 担当/指田

営業マンの育成が大変! 伸び悩んでいる不動産・賃貸会社にオススメ!

建築紹介するだけで手数料売上 **6,000万円** を稼ぐ!!

住宅購入相談所ビジネスとは

なぜ、こんなに儲かるのか

「住宅購入相談所ビジネス」は、子育てファミリーの住宅会社選びをサポートして契約斡旋することで、住宅会社から紹介料をいただくビジネスです。



特別ゲスト講師

エムプランニング株式会社

住宅会社に建築紹介するだけで

手数料 **6,000万円** 達成

■ エムプランニング株式会社のご紹介

株式会社ネオコーポレーション取締役社長、株式会社ネオス取締役社長、有限会社トリオエージェント取締役社長、その他4社の計7社の社長を務め、2社の執行役員を務める。異業種参入ではあるが、立ち上げ2年目で手数料売上6000万円、営業利益2,385万円を達成。おうちの相談窓口2店舗目も出店。2021年までに北海道内6店舗体制を目指している。

たったの6坪で店舗オープンする店舗づくりとは!?

- 店舗初期投資200万円のローコスト出店
- 商業施設の催事スペースを活用した店舗スペースづくり

社員1名+パート2名で手数料6,000万円達成する方法とは!?

- だれでもできる営業マニュアル活用で月間手数料200万円を達成
- 専門知識・専門資格なしでも即戦力化させる

月間20組以上来店させる集客術とは!?

- 月間20組以上集客する住宅購入相談サイト公開
- 月10組以上来店を促すような店舗設計



エムプランニング株式会社 代表取締役 岩佐将典氏



住宅購入相談所を新規立ち上げ 成功事例ノウハウをご紹介します!

店舗 15坪から始められる 共感型相談所店舗づくり

店舗 コスト0円で集客できる! 店舗づくり

集客 月間10組来店させる 住宅購入相談サイトづくり

集客 年間240組来店させる イベント計画づくり

販売 購入予算決めソフト活用で 素人でもカンタン 資金シミュレーション提案

販売 誰でもできる! 初回営業資料とマニュアルづくり

これら6つを押さえるだけでOK!

不動産・賃貸会社が新規参入する5つの魅力

- ① 人員2~3名スタート、店舗は10坪程度から出店OK! 6坪の成功事例もあります!
- ② 営業利益率30%の高収益性! 生産性2,000万円/人以上の高生産性です。
- ③ 初期投資は200万円の低投資で在庫なしの情報マッチングビジネス。
- ④ 住宅購入時における火災保険、生命保険見直しなど近隣商材との相乗効果あり。
- ⑤ 住宅業界における川上に立ち、業界からも喜ばれるビジネスモデル。



日時・会場

2018年1月30日(火)
 (株)船井総合研究所 東京本社
 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6
 日本生命丸の内ビル21階

JR「東京駅」
 丸の内北口より
 徒歩1分

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。
 また最少催行人数に満たさない場合、中止させていただく場合がございます。
 尚、中止の際、交通費の払い戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。

開催時間
 13:00
 16:30
 受付12:30～

受講料

一般企業 税抜30,000円(税込32,400円)/一名様 会員企業 税抜24,000円(税込25,920円)/一名様

※ご入金の際は、税込み金額でのお振込をお願いいたします。

- 受講料のお振込は、開催日の1週間前までお願いいたします。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡ください。ようお願い致します。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%キャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
- 会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

下記のFAX送信用お申込用紙をご利用ください。

お申込いただきました後、**受講票**と**会場の地図**をお送り致します。万が一週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お申込ください。

お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通NO.5785870 口座名義:カ)フナイソウゴウケンキウシヨ セミナーグチ
 お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はおお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken 株式会社船井総合研究所

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30)

お申込専用

FAX 0120-964-111 (24時間対応)

- 申込みに関するお問合せ:指田
- 内容に関するお問合せ:山添

- 年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月8日まで電話がつかなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。1月9日以降にご連絡いただけますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。

お問合せNo.S026852 担当 指田宛

住宅購入相談所立ち上げセミナー(1月) FAX:0120-964-111

フリガナ	業種	フリガナ	役職			
会社名		代表者名				
会社住所		フリガナ ご担当者様				
TEL () ()		E-mail	@			
FAX () ()		HP	http://			
ご参加者 氏名	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	1			2		
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	3			4		
	フリガナ	役職	年齢	フリガナ	役職	年齢
	5			6		

今、このお申込み用紙を手に入れている方は、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。
 そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのようなお悩みをお持ちでしょうか?下記に現状の課題をできるだけ具体的に整理してください。

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
 FUNAIメンバーズPlus その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取扱いについて】

- 申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケートに使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
- お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
- セミナーのご案内時に、いただきました住所、貴社名、部署、役職、ご担当者様氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがあります。
- 必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込みのご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
- お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL06-6232-0199)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL03-6212-2924)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません**



事務処理用QRコード

