

業界特化 住宅リフォーム不動産

だからできる! 最短最速の即戦力化研修

こんな会社様にオススメです!

他社の研修は正直・・・

- ☒ マナーは教えてくれるが、専門知識は何も教えてくれない
- ☒ 心構えは身に付くが、稼ぐ意識は身につけていない

はじめて新卒を採用したけど・・・

- ☒ 何を教えればいいのか分からない
- ☒ 基礎的な専門知識を教える社員がいない

参加者の声

他社の営業映像を見ることができ、様々な良い情報がありました。営業は売上を作り出す仕事ですが、お客様に未来を伝えることが仕事だと改めて感じました。

実際にローンを取り手で実戦的な練習が出来、苦手を克服できた。特に気配りを学ぶことができた。

最初が分かっていない状態で、粗利益率の目標設定と、粗利益率は給料の4倍程度必要で、見込件数、成功率、単価、粗利益率から粗利益を出す。目標達成できない場合はPDCAで対策を考え、また目標を設定する。

仕事と労働の違いなどについて自分の仕事に対するモチベーションが上がりました。仕事は自己成長につながり市場価値のUPになる。だから先ずは失敗を繰り返して学ぶことが必要で、仲間、会社、仕事を好きになることが大切だと感じました。

不動産、金融業界に入社した初の、知らないことが多く、自分に自信が持てず、新しい用語が覚えられず。

報連相がしっかりと行われ、商談先に迷宮がかった事例などを見て、少しのミスが大きなミスにつながることをわかりました。報連相を行うことによって、最少限のミスに抑えらるることがわかりました。

客への接触数、業者訪問数、相談が成る契約件数を左右することを学んだ。

お客様が来店してからのご案内方法の流れ、扉の種類など、この研修、これらはまったく知らなかったのが、今日言及し、聞けたことは、1つ成長したと感じました。

お1人様から参加OK!

詳細は申込み用紙をチェック! 万が一入社辞退者が出たのために、お申込み後のキャンセルも可能です。

各会場150名限定! 2018年春入社対象!

東京 2018年4月5日(木)、6日(金)
(株) 船井総合研究所 五反田オフィス

10:00 (受付/9:30~)
17:00

大阪 2018年4月7日(土)、8日(日)
(株) 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス

10:00 (受付/9:30~)
17:00

過去906名が参加

住宅・リフォーム・不動産業界に特化!

新入社員研修



最短最速で即戦力化! 稼ぐマインド講座

トップコンサルタントによる 専門知識講座

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken

株式会社 船井総合研究所 〒541-0041 大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル

2018年新入社員研修 住宅関連業界特化型

TEL 0120-964-000

平日 9:30~17:30

FAX 0120-964-111

お問い合わせNo.S026542

24時間 対応

お申込みに関するお問合せ: 新本・指田 内容に関するお問合せ: 安田

WEBからもお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp] 右上検索窓に「お問い合わせNo.」を入力ください。)→

026542

業界特化だからできる! 最短最速の即戦力化研修

船井総研の研修が選ばれる3つの理由

ポイント
1



住宅・リフォーム・不動産(売買・賃貸)

業界基礎知識が身に付く!

業界特化の船井総研だからできる、業界別研修! 各業界のトップコンサルタント(全員管理職)が業界基礎知識から実践ロープレを通じて稼ぐヒントをお教えます。

業界用語やレインズの操作、媒介契約の仕組み等、いざという教えるって面倒な専門知識も一通り教えてくれるので、毎年とても助かっています!

愛知県/不動産会社 経営者様

ポイント
2



ハードワーク・指示待ちからの脱却・量をこなす

即稼ぐマインドが染み付く!

人生における仕事へのスタンスは、初めての会社の入社1ヶ月目で決まります。言うまでもなく、最初のマインドセットが大切なのです。本研修では、「稼ぐマインドの高い社員が多い」ことで知られる船井総研の新人研修と同じ内容をお伝えします。

朝早くから出社して勉強したい、ノルマにしている顧客への電話が苦しみ、一生懸命で早く稼ぎたい意欲が湧いてきます。まさに貴社の社員様は100%のハードワークです(笑)。こうしたことも教えていかれます。

神奈川県/住宅会社 店長様

ポイント
3



同じ業界の同期との交流が刺激に!

高いモチベーションを得られる!

全国各地から集まる参加者(2016年春は224名)は、全員が住宅不動産業界の同期! 数多くの同期との交流により、自然と成長意欲が高まります。

私の会社では同期が3人しかいないので、会場に来て参加者の数に圧倒されました。みなさん同じ業界の方なので話が盛り上がり、ライバル意識もできて非常にモチベーションが上がりました。

長崎県/リフォーム会社 参加者様

そうだったのか! 一般的な研修との違い

	一般的な研修	船井総研の研修
社会人マナー	○	◎
業界別基礎知識	×	◎
講師の質	△	◎
モチベーションアップ	○	◎

セミナーを主催する株式会社船井総合研究所はこんな会社です!

「お客様の業績を向上させること」を最重要テーマとし、現場の即時業績アップ支援に強みを持ち、独自の経営理論に基づくコンサルティングを行っている。また、社会的価値の高い「グレートカンパニー」を多く創造することをミッションとし、企業の本質的な「あり方」にも深く関与した支援を実施している。その現場に密着した実践的コンサルティング活動は様々な業種・業界から高い評価を得ている。

船井総研公式サイト <http://www.funaisoken.co.jp>

1
日目

トップコンサルタントを育ててきた 船井総研のマインド研修&ビジネスマナー

10:00~12:00 即戦力化! 船井総研の稼ぐマインド研修

- ・学生と社会人の大きな違いとは
- ・成功する社会人になるための癖づけ
- ・まずは下積みから。最低3年は辛抱しよう
- ・どんな分野でも1万時間経験すれば一流になれる
- ・仕事は自分の手で掴まないといけない
- ・社長や上司に取るべき態度「素直」
- ・仕事でもプライベートでも「勉強好き」であれ

昼食 お弁当をご用意しております



13:00~17:00 即使える実践的ビジネスマナー

- ・第一印象を良くする身だしなみの作り方
- ・姿勢矯正! 立つ・座るの基本動作
- ・発声練習と気持ちの良い挨拶
- ・名刺交換の受け方と渡し方
- ・間違えやすい言葉づかいチェック



2
日目

実践的ビジネスマナー& 住宅・リフォーム・不動産業界別の専門講座

10:00~12:00 即使える実践的ビジネスマナー(続編)

- ・やりすぎくらいがちょうどいい「報連相」
- ・正しい敬語と間違えやすい敬語
- ・電話対応の反復練習
- ・ビジネスメールのルールと書き方
- ・お客様への手紙の書き方

昼食 お弁当をご用意しております



13:00~17:00 業界別トップコンサルタントによる専門講座

※住宅・リフォーム・不動産(売買・賃貸)に分かれます

講師は各業界のトップコンサルタント

- ・住宅不動産業界を知る
- ・「給料の4倍が黒字ライン」自分が稼がないといけない利益額を知る
- ・知らない恥づかしい! 業界別の基礎知識
- ・TEL・ポスティング・業者訪問等々、新人がこなすべき行動量
- ・業界別・営業ロープレの実践

▼ 昨年の研修動画はコチラ! ▼



日時・会場

東京会場

2018年4月5日(木)・6日(金)
株式会社 船井総合研究所 五反田オフィス
〒141-8527
東京都品川区西五反田6-12-1
■申込期限：4月2日(月) 17:00まで

JR「五反田駅」
西口より
徒歩15分

大阪会場

2018年4月7日(土)・8日(日)
株式会社 船井総合研究所 淀屋橋セミナープレイス
〒541-0041
大阪市中央区北浜4-7-28 住友ビル2号館 7階
■申込期限：4月4日(水) 17:00まで

地下鉄御堂筋線
「淀屋橋駅」
⑩番出口より
徒歩3分

開催時間
10:00
▼
17:00
受付9:30～

受講料

一般企業

税抜 46,700円 (税込50,436円) / 一名様

会員企業

税抜 37,300円 (税込40,284円) / 一名様

※ご入金の際は、税込金額でのお振込をお願いいたします。 ※新入社員以外にも上記金額でご参加いただけます。但し、空き状況によりお断りする可能性がありますのでご了承ください。
●受講料のお振込は、開催日の1週間前までにお願いいたします。 ●ご参加を取り消される場合は、開催日より3営業日(土・日・祝除く)前の17時迄にお電話にて下記申し込み担当者までご連絡くださいますようお願いいたします。それ以後のお取消しの場合は、受講料の50%、当日および無断欠席の場合は、100%をキャンセル料として申し受けますのでご注意ください。
●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

お申込方法

下記のFAX送信用お申込用紙をご利用ください。 ※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。
お申込いただきました後、郵便にて「受講票」と「会場の地図」をお送りいたします。 万一1週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込ください。
お振込先 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974) 普通 No.5785256 口座名義:カ)フナイツウゴウケンキユウシヨ セミナーグチ
お振込口座は当セミナー専用の振込先口座でございます。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る

Funai Soken 株式会社 船井総合研究所

お申込専用

TEL 0120-964-000 (平日9:30~17:30) FAX 0120-964-111 (24時間対応)

●申込みに関するお問合せ: 新本・指田 ●内容に関するお問合せ: 安田

※年末年始の休暇のため、12月28日正午から1月8日まで電話が繋がらなくなっております。ご迷惑をお掛けいたします。
1月9日以降にご連絡いただけますようお願いいたします。なお、FAXは24時間受け付けております。

※受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。 お問合せNo. S026542 担当 新本・指田 宛

2018年新入社員研修 住宅関連業界特化型 FAX:0120-964-111

フリガナ		業 種	フリガナ	役 職	年 齢
会社名			代表者名		
会社住所	〒		フリガナ ご連絡 担当者	役 職	
TEL	()		E-mail		
FAX	()			@	

※2日目のご希望の分科会番号を下欄にご記入ください。 ①住宅業界 ②リフォーム業界 ③不動産賃貸仲介・管理業界・売買業界

ご参加者 氏名	1	フリガナ	参加会場	分科会	2	フリガナ	参加会場	分科会
			東京 大阪				東京 大阪	
	3	フリガナ	参加会場	分科会	4	フリガナ	参加会場	分科会
			東京 大阪				東京 大阪	
	5	フリガナ	参加会場	分科会	6	フリガナ	参加会場	分科会
			東京 大阪				東京 大阪	
7	フリガナ	参加会場	分科会	8	フリガナ	参加会場	分科会	
			東京 大阪				東京 大阪	

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに☑をお付けください。)

☐ セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。
☐ セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)

ご入会中の弊社研究会があれば☑をお付けください。
☐ FUNAIメンバーズPlus ☐ その他各種研究会(研究会)

【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理いたします。詳しくはホームページをご確認ください。
3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約しましたダイレクトメール発代行

会社に発送データとして預託することがございます。
4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・顧客データ管理チーム(TEL.06-6232-0199)までご連絡ください。
【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総研ホールディングス 総務部法務課(TEL.03-6212-2924)

検

事務処理用QRコード

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、☑を入れて当社宛にご連絡ください。 **ダイレクトメールの発送を希望しません** ☐