

社労士事務所経営戦略セミナー2013 開催要項・お申込用紙

問合せNo.
313809

担当:木多・北村

日時 **2013年11月30日(土)** 12:00~17:30(受付11:30~)

会場 **KDDIホール** 〒100-0004東京都千代田区大手町1-8-1 KDDI大手町ビル2階
●東京メトロ各線「大手町駅」C1出口より直結 ●JR「東京駅」丸ノ内中央口より徒歩10分

料金 一般事務所1名様 **31,500円(税込)** 会員事務所1名様 **25,200円(税込)**

※講座終了後に「2013年度社労士事務所経営研究会総会」を開催します。総会にご参加の事務所様は別途10,500円(税込)を頂戴いたします。
※社労士事務所経営研究会の会員様は無料でご参加いただけます。なお、会員様は総会へも必ずご参加いただけます。別途10,500円(税込)

※会員企業とは、フナイトップリーダークラブ、FUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間を除く)、各種研究会にご入会中の企業様です。
※上記ご参加料金には、受講費、テキスト代が含まれております。
※ご参加を取り消される場合は、11月27日(水)の17:00までにお電話にて下記申込み担当者まで御連絡くださいますよう、お願い致します。以降のお取り消しの場合、参加料の50%をキャンセル料として申し受け致します。当日キャンセルの場合(無断欠席の場合も含む)、参加料の100%を申し受けますのでご注意ください。
※お振込み手数料は、お客様のご負担とさせていただきます。

お振込先 下記申込書に必要事項をご記入の上、ファクシミリにてお申込みください。お申込は受講票の発送をもってセミナー受付とさせていただきます。
※開催一週間前までに連絡担当者さま宛てに受講票をお送りいたします。会場・料金のご確認をお願いいたします。
万一お手元に届かない場合、下記申込み担当者までご連絡ください。

金融機関コード0009 支店コード974
三井住友銀行 近畿第一支店 口座番号 普通5785809 (株)船井総合研究所セミナー口
カ)フナイソウゴウケンキュウシヨセミナーグチ

※ご参加料は、開催日前までに、上記口座に直接お振込みください。お振込み先口座は当セミナー専用の振込口座となっております。
※お振込み手数料は、お客様のご負担とさせていただきます。

お問合せお申込 **株式会社 船井総合研究所** 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階

TEL.0120-974-160 [平日9:30~18:00] 申込み専用 FAX.0120-974-111 [24時間受付]

●申込に関するお問合せ 木多(キダ) ●内容に関するお問合せ 富澤(トミザワ)

お申込方法 下記のお申込用紙にご記入の上、FAXにてお申込ください。

※諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また、最少催行人員に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払はいたしかねますので、予めご了承下さい。
※お申込み受付後、確認のためご連絡させていただいております。万一、こちらから連絡がない場合は、大変お手数ですがご一報いただければ幸いです。

FAXお申込書 **社労士事務所経営戦略セミナー2013** FAX:0120-974-111

| | | | | | |
|-------|------|--------------------------|------|----|--------------------------|
| フリガナ | フリガナ | | | | |
| 事務所名 | 代表者名 | | | | |
| 住所 | 〒 | | | | |
| フリガナ | 役職 | TEL | | | |
| 連絡担当者 | | FAX | | | |
| フリガナ | 役職 | 懇親会参加 | フリガナ | 役職 | 懇親会参加 |
| 参加者① | | <input type="checkbox"/> | 参加者② | | <input type="checkbox"/> |

※懇親会ご希望の方は、にチェックをお願いいたします。

お申込期限：2013年11月27日(水)17時まで

【個人情報に関する取り扱いについて】
1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった当社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。
2.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を当社が個人情報の管理について事前に調査した上で契約したダイレクトメール発送代行会社に送信データとして預託することがあります。

3.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。
4.お客様の個人情報に関する開示・訂正・追加、停止又は削除につきましては、顧客管理チーム(TEL:06-7711-1179)までご連絡ください。

【個人情報に関するお問い合わせ】
株式会社船井総合研究所 お客様相談室担当 斎藤 英二郎(TEL:03-6212-2923)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、を入れて当社宛にご連絡ください。

DM送付を希望しません



| |
|-------|
| |
| 料金後納 |
| |
| ゆうメール |

開催日時

2013年**11月30日**土

[セミナー] ▶ 12:00~17:30

[総会] ▶ 17:30~19:30

開催場所 **KDDIホール**

〒100-0004 東京都千代田区大手町1-8-1
KDDI大手町ビル2階

●東京メトロ各線「大手町駅」C1出口より直結
●JR「東京駅」丸ノ内中央口より徒歩10分

明日のグレートカンパニーを創る
Funai Soken

社会保険労務士事務所のための

経営戦略セミナー

~2014年の経営術~

[同時開催]

2013年度 社労士事務所経営研究会 総会

2014年以降の“進むべき道”が見える「社労士事務所経営戦略セミナー2013」

スペシャル企画 “業績絶好調”各分野で業界を席巻する経営者が一同に集結

クロスフィールズ人財研究所

代表
三浦 修 氏



江原&パートナーズ社労士事務所

代表
江原 充志 氏



大西社会保険労務士事務所

代表
大西 英樹 氏



株式会社船井総合研究所

取締役執行役員
唐土 新市郎



社労士事務所経営戦略セミナー/2013年度社労士事務所経営研究会総会 | お問い合わせNo.313809

主 催 明日のグレートカンパニーを創る
株式会社 船井総合研究所
〒100-0005 東京都千代田区丸の内1丁目6番6号 日本生命丸の内ビル21階

■申込みに関するお問合せ:富澤(トミザワ) ■内容に関するお問合せ:木多(キダ)

TEL:0120-974-160 (平日9:30~18:00) FAX:0120-974-111 (年中無休)

船井総合研究所ホームページ <http://www.funaisoken.co.jp/>

[差出人返還先] 差出人 [差出發送代行] 佐川急便株式会社 [3-1] 返還先 〒554-0024 大阪市此花区島屋4-4-51 佐川急便(株)関西支社内メールセンター

※このお荷物をご依頼人さまからお預かりした荷物を当社が差出人となって発送代行しています。

今こそ、社労士事務所は マーケティングを極めるとき

平素は格別のご高配を賜り、厚く御礼申し上げます。

さて、2013年は急激な円安・株高、一部の大手製造業では過去最高の利益をだすなど日本経済に久しぶりの明るさが戻ってきたような印象でした。

社労士業界にとっても、大型の助成金・補助金を活用した顧問開拓や、障害年金といったまだまだ新しい分野での営業活動が活発化し、業績を伸ばす事務所様が数多く誕生した一年でした。

しかし、来年度は消費税の増税も控え、再び先行き不透明な経済情勢になっていくように思われます。

そのような意味では、今このときこそが、未来に向けた新しい潮流を掴み、永続するための経営の軸を作り上げる大切なときであるともいえます。

今回はそのような時代の中で、最先端のマーケティング活動を行い業績を伸ばしていらっしゃる経営者様をゲストにお呼びし、「社労士事務所経営戦略セミナー2013」を開催いたします。

全国の社労士事務所経営者様が一堂に会し、今後の時代に必要なことを学ぶ貴重な機会です。

経営者のみなさまには、ぜひ、この機会をご活用いただければ幸いです。

株式会社 船井総合研究所
社労士事務所コンサルティングチーム 一同

タイムスケジュール

はじめに >>> 12:00-12:15

第一講座 >>> 12:15-13:15

第二講座 >>> 13:30-14:15

第三講座 >>> 14:30-15:15

第四講座 >>> 15:30-16:15

まとめ講座 >>> 16:15-17:30

総会 >>> 17:30-19:30

第1講座 事務所経営を楽しんで幸せに

社労士事務所経営者が 楽しく経営して業績を伸ばす方法

- 職員が生き生きと働き、お客様をファンにする経営法
- どうすれば職員が自発的に楽しく働き、稼ぐのか
- どうすればお客様と一生涯の関係を築けるのか

株式会社 船井総合研究所 取締役執行役員 唐土 新市郎



1970年大阪市生まれ。1993年船井総合研究所入社。最年少で取締役執行役員となる。2010年より追手門学院大学客員准教授。2010年4月に出版の最新刊「オフィスは速足で歩きなさい」(ビジネス社)をはじめ著書は20冊を数え、「商売繁盛のネタ」は船井総研のそうそうたるコンサルタントの中でも「オンリーワンのグレード」である。主な実績:コンサルティングは、150社以上の業績アップに成功。年商2,000万の小さなお店から、年商1兆円以上の上場企業までアドバイスしている。特に、不況業種、衰退業種の業績アップ、モチベーションアップには定評がある。

第3講座 助成金専門部隊で地域一番化!

助成金専門部隊を付加して 圧倒的に業績を上げる方法

- 営業専門部隊を作った狙い
- 優良企業と付き合う方法
- 事務所のブランド価値を高める方法

江原&パートナーズ社労士事務所 江原 充志 氏



鹿児島県鹿児島市天文館のど真ん中の好立地に広々とした相談スペースを有した来店型事務所を構える。平成12年の開業以来、柔道家として培った精神力とパワーを活かしながら、13年間で10名を超える事務所まで成長させる。2012年には「ロームドクター」という画期的な新商品を発明し、多くの研究会員様に衝撃を与える。現在では、県内TOP100の企業を顧問にする活動を行っており、事務所のブランド価値を高める活動も積極的に行っている。今後は助成金専門チームを組織し、営業力の更なる強化を図っている。

まとめ講座 今年の業績アップ事例を大公開

2014年以降の時流予測と 取り組むべきこと

- 2013年の社労士業界の振り返りと今後の展望
- 成長事務所の共通ルール
- 2014年に向けて、今、社労士事務所が取り組むべき具体的アクション

株式会社 船井総合研究所 シニア経営コンサルタント 村上 勝彦



「行列の出来る社労士事務所作り」をメインテーマに日々現場を走り回る情熱系コンサルタント。年間250日は現場支援を行い常に「現場主義」「即時業績アップ」をコンセプトにコンサルティングを展開中。船井総合研究所においては会員数60事務所を誇る社労士事務所経営研究会の主幹を務め、「即時業績向上」に向けたコンサルティングを行っている。これまでご支援をしている事務所の業績アップ率は100%を誇る。「開業して3年は喰えない」「新規獲得が困難」といった社労士業界の常識を覆し、3ヶ月で売上1000万UP、1年で客数150%UPなどの業績アップ事例を出している。

第2講座 ティアップ戦略で圧倒的的案件数!

介護特化戦略 実践ノウハウ大公開

- 介護特化に取り組む上で必要な準備
- 介護事業者に喜ばれるための商品ラインナップとは
- 紹介案件が途絶えないティアップ先の作り方

クロスフィールズ人財研究所 三浦 修 氏



熊本県熊本市で介護業界に圧倒的な強みを持つ社労士事務所。開設6年目で10名事務所へ成長。介護業界向けの創業から成長までのワンストップサービスを展開し、介護許可申請業務を見事に商品化している。HPだけでなく、地域金融機関、セネコン、会計事務所、介護入居者紹介サービス業者、介護向けシステム販売会社などのティアップを通じ、常に介護事業所の行列が出来ている状態。2013年8月に相談室、セミナールームを構える新設事務所に移転。更なる成長を目指している。

第4講座 商圏人口9万人で、県内トップの実績!

障害年金一番化モデル

- 未経験で障害年金事業に参入してみても良かったこと、苦労したこと
- 地方商圏で障害年金一番化モデルを成功させるコツ
- 障害年金業務の実務をスタッフが進んで取り組むように任せる方法

大西社会保険労務士事務所 大西 英樹 氏



商圏人口9万人の愛媛県四国中央市で障害年金一番化モデルを展開。特化HP、紙媒体、保険代理店を運営している強みを生かした保険関係のマーケット開拓など、幅広いマーケティング施策を実施。商圏人口9万人という小商圏のハンデをもとせず、申請代行案件を多数獲得している。当初から障害年金の実務を組織で処理する体制を目指し、現在は面談から申請までの一連の流れをスタッフだけで完結させる仕組みづくりを構築。身軽になった所長は既に次の展開を考えている。障害年金一番化モデルで今、注目の事務所。

社労士事務所経営研究会 総会 2013

セミナーの全講座終了後に、私どもが主宰しております「社労士事務所経営研究会 総会」を開催させていただきます。社労士事務所経営研究会は、日本で唯一の業績アップに特化した勉強会でございます。

総会では、この一年間で特に存在感を発揮なされた会員事務所様を表彰させていただくと共に、参加事務所様同士の交流会を兼ねた総会を開催させていただきます。全国からお集まりいただいた社労士事務所の経営者様と親交を深めていただければ幸いです。



◀ 昨年の総会は70名以上の先生方にご参加いただきました
※ 総会は立食パーティーとさせていただきます。アルコール類およびソフトドリンクをご用意いたします。
※ 総会にご参加いただくお客様は別途10,500円(税込)のご参加料金を頂戴いたします。